

- ✓ SÉDUIRE
- ✓ RASSURER
- ✓ CONVAINCRE
- ✓ FIDÉLISER

NOTRE EXPERTISE COMMERCIALE

" Pour capter de nouveaux clients générateurs de marges, il faut mieux vendre. Pour mieux vendre il faut séduire, et donc proposer quelque chose de différent. "

VOUS SOUHAITEZ

- ✓ Améliorer vos marges
- ✓ Augmenter votre chiffre d'affaires
- ✓ Développer vos parts de marché
- ✓ Valoriser votre offre
- ✓ Gagner de nouveaux clients
- ✓ Être différent de vos concurrents
- ✓ Structurer votre démarche commerciale
- ✓ Dynamiser l'équipe commerciale
- ✓ Lisser la saisonnalité de votre activité
- ✓ Favoriser la prescription / réseau
- ✓ Vendre un nouveau produit / service

MAIS

- ✓ Vos coûts augmentent
- ✓ Vos clients sont volatiles
- ✓ Votre chiffre d'affaires diminue
- ✓ Vous êtes peu organisé commercialement
- ✓ Vous n'avez pas d'outils commerciaux
- ✓ Votre concurrence est agressive
- ✓ Vous ne dégagéz pas suffisamment de résultat
- ✓ Vous vendez par le bouche à oreille
- ✓ Vous répondez principalement aux demandes entrantes
- ✓ Vous avez un faible taux de transformation des devis
- ✓ Vous ne vendez que de la technique

Cyprien JEUNE
Président TECH'INNOVE



NOS INTERVENTIONS

Par notre pragmatisme, notre présence terrain et notre écoute de tous les jours des difficultés des entreprises, Tech'Innove a rendu la vente **cartésienne**.

À partir de notre **Méthode EFFICAS®** nous avons pu établir un concept innovant de processus de vente, étape par étape, qui permet d'être proactif dans cette conquête et éviter de subir les clients.

" Pour faire de la marge il faut aller au devant d'un nouveau client au lieu d'attendre qu'il nous appelle. "

- ✓ Analyse de votre organisation commerciale
- ✓ Sélection des marchés et clients à valeur ajoutée
- ✓ Détection des attentes clients
- ✓ Construction de votre offre différenciante
- ✓ Élaboration d'une stratégie commerciale
- ✓ Construction d'un plan d'actions commerciales
- ✓ Optimisation de votre processus de vente
- ✓ Création de vos outils de vente et de communication
- ✓ Création des argumentaires et messages à faire passer
- ✓ Amélioration de la performance commerciale
- ✓ Identification et animation des réseaux distributeurs
- ✓ Formation à la vente
- ✓ Accompagnement et animation de vos équipes

-IMPORTANT-

Tech'Innove a élaboré un processus commercial complètement cartésien qui permet à chaque entreprise, avec ou sans commerciaux, de mettre en place une méthodologie de vente ou de promotion efficace, adaptée à ses ressources, ses moyens et à son temps disponible, en moins de 3 mois.

Une combinaison ingénieuse de technique et de marketing, de processus de vente, de psychologie et de bon sens dans la construction de **VOTRE** démarche commerciale.



LE PROCESSUS TECH'INNOVE



TECH'INNOVE[®]
LES CULTIVATEURS DE PME

Nous permet de définir dès le départ et avec objectivité la faisabilité de votre développement et l'action commerciale à mettre en oeuvre, pour atteindre vos objectifs de croissance ou de rebond.



LE SAVIEZ-VOUS ?



Tech'Innove dispose de la certification Qualiopi[®] pour ses actions de formation

1 | DIAGNOSTIC



A travers un diagnostic simple et rapide, nous évaluons les priorités en fonction de votre situation, de vos capacités et de vos objectifs.

Nous comparons votre organisation avec notre méthodologie commerciale (basée sur 35 points distincts).

Cela nous permet de pouvoir préconiser tout de suite si des éléments complémentaires peuvent être apportés.

2 | PROJET



Etant nous-mêmes une PME, nous vous proposons un projet d'accompagnement uniquement si nous pensons qu'il est réaliste, et que les objectifs sont clairs et atteignables.

En partant de notre méthodologie commerciale, nous construisons pour vous un projet sur-mesure, adapté à votre situation, votre organisation, vos moyens et vos enjeux.

3 | SOLUTIONS



A partir des attentes de vos clients, nous construisons les messages et les outils pour agrémenter votre démarche de vente personnalisée, et nous vous accompagnons concrètement dans la mise en oeuvre de votre plan d'action.

Généralement planifié sur 3 mois, où chaque réunion est évaluée, nous vous formons (ainsi que vos équipes) pour rendre votre plan de conquête opérationnel.

Les + des cultivateurs de PME

- ✓ 32 années d'expérience dans l'accompagnement des PME
- ✓ 5 compétences complémentaires pour booster les entreprises
- ✓ 100% de satisfaction sur les solutions identifiées

- ✓ 7 points clés pour stimuler les entreprises
- ✓ Une équipe de 20 personnes expérimentées à l'écoute des clients
- ✓ Plus de 3000 entreprises qui ont déjà choisi Tech'Innove

- ✓ Une vision à 360° sur tous les secteurs
- ✓ Des résultats concrets en moins de 3 mois
- ✓ Confidentialité sur tous les projets

Témoignage d'un dirigeant d'entreprise

“ De nouveaux outils de présentation et de démonstration vraiment marquants, une **action commerciale cadrée et reboostée** avec de nouveaux collaborateurs et de **nouveaux clients à la clé**. Nous n'avions pas la culture commerciale, mais depuis votre passage, on explose ! On a noté **+10% de chiffre d'affaires** la 1ère année, **+23%** la 2e, et **+17%** en 3e année ! ”

Pascal C., Gérant



C'est dans l'échange que nous construisons les solutions adaptées, pour améliorer votre performance et votre rentabilité.

à LYON au 04 72 71 81 82



www.tech-innove.com